

INDUSTRIALES

Acuerdo de colaboración Mitsubishi-Volvo

Ambas compañías comenzaban un proyecto de colaboración en diciembre de 1996 que abarca diferentes aspectos

I.B.

LAS empresas Mitsubishi Motors Corporation y Volvo Truck Corporation iniciaban en diciembre de 1996 un proyecto de colaboración que abarca tres aspectos fundamentales, entre los que cabe destacar el desarrollo conjunto de una gama media (entre 7,5 y 18 toneladas de peso máximo autorizado-P.M.A.), que sería comercializada separadamente bajo las dos distintas marcas.

También se ha realizado un estudio para el suministro de componentes Volvo (cajas de cambios, ejes, etc.) a los

camiones pesados de Mitsubishi y se ha llegado a un acuerdo de comercialización, a partir de enero de 1998, del modelo «Canter» de Mitsubishi, con versiones entre 3,5 y 7,5 Tn de P.M.A., a través de la red comercial de Volvo en Francia, Italia y Gran Bretaña. El objetivo total de ventas oscila entre 5.000 y 6.000 unidades anuales.

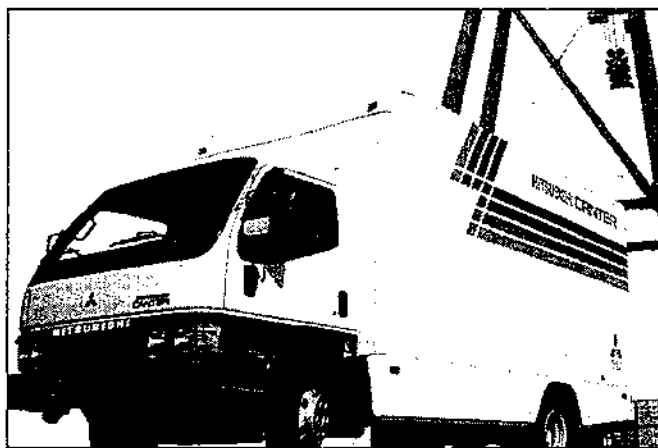
El acuerdo de comercialización de los «Canter» se ha centrado inicialmente en estos tres países, ya que en ninguno de ellos se comercializaba este modelo, aunque se sigue estudiando la posibilidad de incluir otros países.

El Mitsubishi «Canter» se fabrica actualmente en Portugal y a partir de

1998 la fabricación se realizará en dos turnos para poder cubrir el incremento de la demanda.

La cooperación de ambas marcas en el desarrollo de una nueva gama media implicaría una unificación de recursos que, junto a la realización de economías de escala y la consecución de mayores volúmenes, se traduciría en mejores productos a más bajo coste y consecuentemente permitiría una mayor competitividad a largo plazo.

Volvo inicialmente comercializaría esta gama sólo en los países europeos y el objetivo conjunto de ventas oscilaría entre los 75.000 y los 100.000 vehículos por año.



El camión ligero Mitsubishi «Canter» se fabrica en Portugal.

BENEFICIOS PARA PORSCHE

● En la junta del Consejo Supervisor del grupo Porsche, celebrada el pasado día 11 de diciembre en Stuttgart (Alemania), se anunciaron unos beneficios de 139,4 millones de marcos (unos 11.710 millones de pesetas) para el Grupo y de 119,4 millones de marcos (10.030 millones de pesetas) para Porsche AG, durante el ejercicio 1996/97 (hasta el 31 de julio).

Estas cifras suponen duplicar los resultados del año anterior, período en que el Grupo obtuvo unos beneficios de 48,1 y Porsche AG de 43,2 millones de marcos.

Durante el ejercicio '96/97 Porsche pudo crecer de forma considerable gracias a la buena acogida comercial del nuevo Boxster. Las ventas del Grupo crecieron un 66 por ciento, hasta alcanzar los 32.383 vehículos, mientras que la facturación experimentaba un aumento del 46%, para situarse en los 4.100 millones de marcos (unos 344.400 millones de pesetas).

BUENOS RESULTADOS PARA MAZDA

● Durante el primer semestre del año fiscal 1998, Mazda Motor Corporation ha alcanzado los mejores resultados financieros de los últimos cinco años.

Los beneficios operativos han sido de 59 millones de dólares USA, lo que equivale aproximadamente a 8.850 millones de pesetas.

Tanto en el mercado japonés como en los mercados de exportación, las ventas de Mazda han crecido significativamente, totalizando en el primer semestre considerado las 448.101 unidades, con un incremento del 19,1% con respecto al mismo período del año anterior.

En los mercados de Norteamérica y Europa, el crecimiento ha sido del 28%.

La Ventanilla Móvil de la Comunidad en Iveco

La Comunidad Autónoma ha puesto en marcha un proyecto denominado «Ventanilla Unica Móvil» que permitirá efectuar trámites con las administraciones regional y local hasta en la última pedanía de la Región. Para ello se han adecuado dos vehículos Iveco «Daily», de forma que en su interior se puedan realizar los trámites y papeleos propios de cualquier oficina.

Los vehículos, dotados de un interior muy amplio, están perfectamente equipados para su función, contando con climatización y en el exterior cuentan con el rótulo: «Unidad Móvil de Atención al Ciudadano».

Este nuevo servicio de la Administración se ha presentado oficialmente el pasado viernes día 26 y se estrenará en el municipio de Cartagena. En los primeros meses del 98 está previsto extenderlo a la zona de Lorca y posteriormente llegará a las pedanías del resto de municipios.



IVECO

GINES HUERTAS INDUSTRIALES, S.A.

Camino del Ranero, s/n Tel. 29 00 00 MURCIA

Avda. Juan Carlos I, s/n Tel. 53 59 47 CARTAGENA

Polígono Industrial de Lorca. Autovía E-15 Murcia - Almería Tel. 44 17 88 LORCA
Ctra. de Madrid Km. 373, Pol. Ind. La Serreta. Tel 64 50 60 MOLINA DE SEGURA