

## LOS PROTAGONISTAS

**Álvaro Manteca**  
Responsable de Estrategia y  
Análisis de Mercados de Banca  
Privada de BBVA

«Si pensamos que ciclo económico se va a mantener estable, el sector financiero tiene margen para hacerlo bien»

**Leonardo Fernández**  
Director general de Schrodgers

«No es solo en qué producto voy a invertir, sino dejarme asesorar por mi banquero sobre qué porcentaje puedo tener invertido durante años»

**Ximo Raga**  
Director de Banca Privada de la  
territorial Este de BBVA

«Somos optimistas con respecto al crecimiento económico este año, pero los factores geopolíticos que no podemos controlar generan dudas en los mercados»

**Enrique Belenguer**  
Especialista en Behavioral  
Economics de BBVA

«En ocasiones, pensamos que estamos activando el sistema racional a la hora de invertir, pero realmente es el sistema automático el que toma las decisiones»

ficación, buscando invertir en activos que funcionen ante cualquier escenario económico en vez de centrarse en solo uno.

«En este 2026, estamos viviendo volatilidades pero hay que hacer una lectura correcta, porque hay años que empiezan con altibajos y pueden ser muy buenos desde el punto de vista de las rentabilidades», secundó Raga.

### Oportunidades frente al ruido

Tal y como recordó Leonardo Fernández, el mercado privado va más allá del crédito privado y abarca también la inversión en compañías que no cotizan, así como en las infraestructuras y el 'real state' que conllevan alrededor de 20 billones de activos. Frente a la caída de la cotización en bolsa del sector del 'software' y el desarrollo tecnológico debido a la inteligencia artificial, el experto descartó un «riesgo sistémico», mirando de forma positiva los activos privados en su globalidad, porque, «en los momentos en los que hay ruido de mercados, es cuando históricamente han salido las mejores oportunidades de inversión».

El director general de Schrodgers apuntó a más oportunidades en el mundo privado que en el público, ya que dependen de espacios temporales más largos y menos dependientes de los conflictos geopolíticos actuales y otras situaciones de inestabilidad. «Son activos que se mueven menos y ayudan a que el recorrido sea más llano que los activos tradicionales», afirmó, subrayando la capacidad de invertir en tendencias, como hace diez años sucedió con la IA.



El foro tuvo lugar en el Real Casino de Murcia. GUILLERMO CARRIÓN / AGM



Los asistentes pudieron compartir su opinión y plantear sus preguntas a los expertos a través de un QR. G. CARRIÓN / AGM

La planificación es fundamental para saber qué parte de la cartera se puede destinar, dejándose asesorar por los profesionales de la banca para marcar estrategias y poder tener esa inversión durante años. Más allá de las recomendaciones clásicas, la entidad ofrece la posibilidad de realizar inversiones inmobiliarias, en arte o en activos cinematográficos. «Aseguramos las acciones con los mejores operadores del mercado, yendo más allá de las soluciones de financiación, e incluyendo soluciones de medios de pago», apuntó Raga.

«Queremos acompañar en esta toma de decisiones y abrir una ventana al futuro, porque el escenario actual presenta una incógnita, pero tam-

**«Hay que hacer una lectura correcta, porque hay años que empiezan con altibajos y pueden ser muy buenos desde el punto de vista de las rentabilidades», afirmó Ximo Raga**

**Según Álvaro Manteca, «vamos a ver una desescalada y aunque no sabemos cuándo, en las próximas semanas la situación será más tranquila»**

bién oportunidades para quienes sepan aprovecharlas y tomen decisiones bien acompañadas», recordó Raga.

La jornada del Foro de Banca Privada BBVA concluyó con la ponencia 'Invertir entendiendo tus emociones', de Enrique Belenguer, especialista en Behavioral Economics de BBVA; una charla que fomentó la participación del público para descubrir cómo las emociones condicionan a la hora de tomar decisiones y los sesgos que influyen en este proceso. Entre ellos, está la creencia de que se está tomando una decisión racional cuando realmente actúa el sistema automático con «atajos mentales». «Tendemos a preferir lo que conocemos y rechazamos lo incierto o ambiguo», compartió al cierre del evento.

## BBVA Banca Privada crece un 20% en la Región de Murcia

El 2025 dejó grandes resultados para BBVA con un crecimiento del 17% en banca privada en España, lo que se traduce en 180.500 clientes; una cifra que se incrementa hasta el 20% en el caso de la Región de Murcia. «Esto demuestra que confían en nosotros y queremos agradecer que nos elijan cada día para gestionar sus carteras, inversiones y rentabilidad», indicó Ximo Raga. Este es el resultado de tres factores fundamentales que están interconectados: la inversión en tecnología que favorece tanto a los clientes con 'apps' intuitivas y fáciles de usar, como a los banqueros para ser más eficientes, las sólidas alternativas de comisiones y los más de 700 banqueros privados con los que cuenta en toda España, cerca de 70 de ellos en la Dirección Territorial Este (Región de Murcia, Comunidad Valenciana e Islas Baleares). De cara a 2027, la entidad quiere ser la referencia del mercado, con una estrategia que mantiene su foco en el cliente, recibiendo su 'feedback' para continuar con la excelencia de su servicio. Se apoya en experiencias personalizadas gracias a los datos y la tecnología, además de trabajar el relevo generacional entre los clientes y estar a su lado en la globalización de su inversión. «Nos movemos en un mercado exigente, con muchos competidores, y en BBVA nos sentimos plenamente capacitados en este entorno para acompañarlos desde un punto de vista integral y enfoque global», aseguró Ximo Raga.