

AL HABLA CON EL PRESIDENTE DEL SINDICATO PROVINCIAL DE HOSTELERIA

**"LAS DELIBERACIONES PARA EL
CONVENIO COLECTIVO PROVINCIAL
DARAN COMIENZO EN SEPTIEMBRE"**
(señor Sánchez Sánchez)

- "EN EL SINDICATO NO PODEMOS DETECTAR A LOS INTRUSOS: ES MISION DE OTROS ORGANISMOS"
- "SE HA EXAGERADO LA CRISIS EN LA INDUSTRIA HOTELERA"
- "LAS AGENCIAS DE VIAJE CUMPLEN MARAVILLOSAMENTE SU MISION"



Don José Sánchez Sánchez, presidente del Sindicato provincial de Hostelería.

—¿No sería factible una especie de pacto entre varias empresas hoteleras, con el fin de compensar las pérdidas por temporadas?

—Pues sí, pero no es necesario. Las agencias de viaje cumplen maravillosamente con esa misión, asegurando un máximo rendimiento en el cómputo de ganancias.

XGinés.—190-III

—¿Para cuándo será realidad el convenio colectivo provincial?

—Actualmente se está en negociaciones para su puesta en marcha; supongo que las deliberaciones darán comienzo hacia septiembre.

—¿Puede adelantar, ya, a cuántas empresas y obreros abarcará?

—No, por supuesto. Hasta que no esté debidamente cumplimentado, y lo haremos asegurado, no es posible.

—¿Está de acuerdo en la evidente falta de preparación de gran parte del personal perteneciente al gremio hotelero?

—Buena, hay de todo. Ante el fenómeno tan extraño de que, de pronto, afluyan a España 34 millones de turistas, se ha hecho necesaria la improvisación, para poder atender satisfactoriamente la demanda. No obstante, la Escuela de Hostelería ha hecho un considerable esfuerzo, con el fin de preparar verdaderos profesionales para los distintos puestos de trabajo.

—¿Pero es realmente un profesional el señor que adquiere sus conocimientos, y el correspondiente diploma, en cursillos acelerados de tan sólo tres meses de duración?

—Sí, claro que lo es; si queremos, de la Escuela el alumno no sale con la preparación adecuada; lógica consecuencia de su falta de experiencia. La práctica, adquirida con el tiempo, y su esmero en el trabajo, harán del productor un profesional íntegro, que sepa infundir, a cada gesto y a cada acto suyo, las notas mínimas de cortesía y buena educación, que el trato directo con el cliente exige.

—¿Cuántas empresas y trabajadores encuadra el Sindicato que usted preside?

—La pregunta, como se aprecia, iba dirigida al señor Sánchez Sánchez. Pero es de nuevo su secretario —su hombre consultando unas estadísticas que hay de diciembre último. En esta ocasión, la intervención del señor Vidal está de sobra justificada, pues la cuestión es de índole administrativa.

—Existen catorce agrupaciones, cada una de ellas con una cantidad determinada de obreros, cuyo número se aproxima a los 3.000. Hemos de distinguir entre las empresas con trabajadores propios, no reconocidos en el Sindicato, y que suelen ser eventuales, como familiares, amigos, etc., esto se da, principalmente, en los establecimientos pequeños, bares y tabernas. Luego están aquellas empresas de cierta categoría, con un perfecto funcionamiento, que vienen a ser unas 600.

—Las últimas listas de precios datan de 29 de abril, y fueron, en su día, duramente criticadas. Las culpas, entonces, iban dirigidas al Sindicato que fue quien las autorizó. ¿Qué puede decir al respecto?

—Buena, no conviene remover más de lo ya hecho el tema a que usted se refiere. Le puedo asegurar, no obstante, que si una industria, de cualquier ramo, tiene congelados los precios, está necesitada de una subida pues todo, empezando por las materias primas, experimenta un alza inaguantable. Nos otros recibimos de Madrid unos precios toques, y si el Sindicato Provincial confecciona una lista, lo hace para facilitar del industrial, pero no obligatoria, ni se realiza bajo ningún tipo de imposición.

J. GARCIA CRUZ

Trabajo costó --y también tiempo-- hablar con don José Sánchez Sánchez, presidente del Sindicato Provincial de Hostelería. Pero bueno sea el intento, si por fin se logra el propósito.

El señor Sánchez regenta un conocido hotel de nuestra ciudad --dos estrellas--. Quizá por ello, añadido a su calidad de máximo representante del Sindicato, conozca el problema a fondo, y la situación actual del gremio en la provincia.

Junto al presidente provincial se encuentra el secretario del Sindicato, señor Vidal, que corrobora las afirmaciones de don José Sánchez, o, por el contrario, las desaprueba, añadiendo su propia opinión, que es la que prevalece. No obstante, es el presidente quien inicia la conversación.

—Actualmente, se habla de un período de crisis en la industria hotelera, porque se trabaja con un porcentaje menor, debido a la baja experimentada por el turismo en general. Lo cierto es que, durante el verano, casi todos los hoteles cubren con éxito la demanda de plazas, rindiendo en consecuencia a tope. Por lo que respecta a Murcia, no se trata de una ciudad turística, por lo que repercute muy poco en ella la crisis actual. En La Manga, hoy día, las agencias de viaje, tanto nacionales como extranjeras, garantizan los llenos, aunque también es verdad que este año se viene trabajando con una disminución del 25 ó 35 por ciento. No obstante, hemos de aguardar al próximo mes de agosto, para ver cómo resulta afectada la industria por la crisis energética.

—¿Son suficientes las plazas existentes en la provincia?

—De momento, sí. En la temporada próxima tal vez no lo sea, pues nada podemos esperar de la baja actual. En la capital hay, según el último censo, 2.500 plazas, y 5.300, en el litoral. En el resto, unas 2.300. Todas ellas, abarcan desde el hotel de lujo hasta la más modesta casa de huéspedes. En total contamos con 300 establecimientos hoteleros, aproximadamente.

—¿Hay, en proyecto o construcción, nuevos hoteles?

—(Contesta, en esta ocasión, el secretario, señor Vidal).

—La Manga, creo que sí. No tenemos un conocimiento exacto, pues a nosotros nos llega el expediente que hace Información y Turismo, a punto de construirse el hotel. Nunca ponemos objeciones a su construcción.

—Sr. Sánchez, ¿es la hostelería una industria colonizada?

—Pues, en parte, sí. Aunque no conviene hablar de eso, la cuestión merece un estudio más detallado del que se viene realizando hasta ahora.

—¿Cuántos hoteles, construidos en la provincia, pertenecen a sociedades extranjeras?

—También es un tema bastante espinoso, que no interesa remover demasiado. Las empresas belgas son las que mayormente negocian en nuestro país. Mi punto de vista particular es que la colonización de que habíamos antes, es un arma de doble filo: por un lado, es bueno que se esté construyendo continuamente, pues ello repercute de forma directa en la mano de obra, evitando así algunas situaciones particulares de desempleo. Además, al haber más capacidad de plazas, son más cuantiosas las divisas que entran en el país. El otro filo, en cambio, está en que los beneficios no son tan rentables como parece, puesto que, si la empresa está en manos extranjeras, extranjeras serán también las ganancias, salvo pequeños gastos que hagan los turistas, como «souvenirs», por ejemplo.

**REALIZAMOS:
TODO TIPO DE INSTALACIONES
Y EQUIPOS DESTINADOS AL
ACONDICIONAMIENTO DE AIRE.
(REFRIGERACION, VENTILACION
Y TRATAMIENTO DEL AIRE)**

EQUIPOS DE:

- VENTANA
- AUTONOMOS
- CENTRALIZADAS
- UNIDADES PARTIDAS
- CLIMATIZADORES
- FAN - COIL



**DISTRIBUIDOR
EXCLUSIVO DE**



- Instalaciones para:**
- ★ Viviendas y apartamentos
 - ★ Hoteles
 - ★ Restaurantes
 - ★ Edificios oficinas
 - ★ Bancos
 - ★ Grandes almacenes
 - ★ Supermercados
 - ★ Salas de fiestas
 - ★ Tiendas
 - ★ Teatros-cines
 - ★ Hospitales
 - ★ Fábricas

INDUSTRIAL FRIGORIFICA DEL SURESTE, N. C. R.

--- J. MARTINEZ ESPEJO ---

CONSULTE A NUESTRO DEPARTAMENTO DE INGENIERIA DEL FRIO

TELEFONOS: 231350-231527 (con contestador automático) * APARTADO NUM. 697
AVENIDA MUÑOZ GRANDES, 101 * PLAZA DEL GENERALISIMO, 6 * MURCIA