

Soltec espera lograr nuevos avales tras asumir pérdidas en el primer semestre de 2024 por 126 millones

La compañía de tecnología fotovoltaica de Molina de Segura presenta los resultados pendientes a la CNMV y espera cerrar un acuerdo con los acreedores

ZENÓN GUILLÉN

MURCIA. La compañía Soltec, con sede en Molina de Segura, ha presentado sus resultados pendientes del primer semestre del pasado año, tras suspender la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) su cotización bursátil en septiembre ante la imposibilidad de publicar el informe financiero después de una petición de comprobaciones y análisis tras ciertas irregularidades detectadas a nivel interno. Unas cuentas donde se han corregido los impactos negativos temporales que han llevado a alcanzar unos 126 millones de euros en pérdidas registradas a nivel consolidado, tal como reconoce la empresa. A pesar de todo, la actual dirección confía en salvar la difícil situación y salir de la fase de precurso ante un pasivo total de más de 360 millones, tal como publicó LA VERDAD el pasado 15 de enero.

Para conseguirlo, el nuevo CEO de Soltec, Mariano Berges, ha intensificado las negociaciones para reestructurar la póliza de crédito, vencida en septiembre de 2024, así como la nueva línea de avales que le permita avanzar en la ejecución de su plan de negocio, cuya estrategia estará centrada en el suministro de seguidores solares y en la optimización de su estructu-

ra financiera y operativa, con medidas enfocadas en la eficiencia, generación de caja y sostenibilidad. Así lo reconoció ayer la empresa en un comunicado.

Y es que se ha decidido abandonar las actividades de menor rentabilidad o mayor consumo de recursos, como la construcción de parques y la gestión de activos. De hecho, está inmersa en un proceso de venta ordenada de los activos de energía, con el fin de rebajar el gasto financiero actual. De ahí que la nueva hoja de ruta de la empresa tiene como objetivo fortalecer su posición de liquidez y la generación de caja, mediante una refinanciación que permita recobrar la senda de crecimiento y reforzar su solidez de cara a 2025.

Al mismo tiempo, se mantienen

conversaciones con potenciales socios inversores que compartan la visión estratégica de la empresa a largo plazo y que ayuden a impulsar el futuro de la compañía.

Hay que tener en cuenta que la cifra de pérdidas de 126 millones a mitad del pasado ejercicio refleja el impacto contable de una revisión exhaustiva de los riesgos actuales y de las operaciones de la empresa. Un ejercicio que, en cual-

La empresa centrará el futuro de su negocio en el suministro de seguidores solares y abandonará la construcción de plantas

quier caso, «ha permitido identificar los ajustes necesarios para asegurar que las cuentas representan fielmente la realidad financiera de la compañía».

Por otra parte, no se puede obviar que «existe una parte relevante de ajustes que no tienen impacto en la caja de la compañía. En este sentido, Soltec ha registrado 38 millones de euros de ajuste negativo en relación con los activos por impuesto diferido (bases imponibles negativas acumuladas)», aclara la empresa.

Por ello, sostienen que, «en condiciones normales, estas pérdidas fiscales podrían compensarse con beneficios futuros para reducir el pago de impuestos. Debido al contexto de reestructuración financiera y por prudencia contable, se han desactivado estas bases y se ha contabilizado su pérdida». A la vez, añaden que, «una vez finalizado el proceso de reestructuración, podrá volver a reconocerse en el activo y contribuirá positivamente a los resultados futuros».

La actividad industrial de Sol-

tec ha experimentado exactamente pérdidas de 50 millones de euros, acumuladas en la actividad de servicios de construcción, que es el negocio que la empresa ha decidido abandonar. Asimismo, las pérdidas también incluyen los sobrecostos y el impacto de potenciales penalizaciones provocados por retrasos en la ejecución de los proyectos, derivadas en gran parte de la situación financiera actual de la compañía, como consecuencia de los desajustes temporales entre cobros y pagos y la disponibilidad limitada de avales.

En cuanto al segmento de energía, de las pérdidas de 62,8 millones de euros, más de 27 corresponden al deterioro de los activos fotovoltaicos en Brasil, vinculados a las dos plantas operativas en Araxá y Pedranópolis, con un total de 225 MW. Aún así, afirman que «este deterioro y su reflejo en pérdidas tampoco tiene impacto en la caja de la compañía». Porque la propia venta de estos activos está en la estrategia de optimización del portfolio.



Mariano Berges



GUILLERMO CARRIÓN / AGM

2,2 millones para los nuevos tacógrafos

La Consejería de Fomento e Infraestructuras concede 2.245.000 euros en ayudas para la implantación del tacógrafo de segunda generación en más de un millar de vehículos de la Región de Murcia. El objetivo es incentivar la modernización del sector del transporte favoreciendo la seguridad, la eficiencia y la sostenibilidad. Así lo expuso ayer el director general de Movilidad y Transporte, José Antonio Verdú (i), en la jornada sobre uso y aplicación de la normativa en el transporte de viajeros, en Froet, junto a su vicesecretaria general, Eva Melenchón.

Grupo Caliche adquiere Suditrans para reforzar su peso internacional

La operación entre las compañías murcianas establece «la continuidad de la marca comercial» de la firma del presidente de Froet, Pedro Díaz

LA VERDAD

MURCIA. Grupo Caliche da un paso más en la consolidación de su posición como operador logístico internacional independiente con la incorporación de Suditrans, la firma del presidente de la Federación Regional de Organizaciones y Empresas de Transporte

(Froet), Pedro Díaz. El acuerdo entre ambas compañías murcianas incluye «la integración de los equipos, infraestructuras y carteras de clientes». Asimismo, también establece «la continuidad de la marca comercial de Suditrans y de su equipo directivo, con el objetivo de facilitar el proceso de integración».

Esta operación «marca un nuevo hito» dentro del plan estratégico de Grupo Caliche, que sigue expandiéndose a contracorriente del sector mediante la adquisición de nuevos activos para fortalecer su presencia en el mercado nacional e internacional. La

incorporación de Suditrans se suma a las recientes adquisiciones de IST y EGD, «reforzando su capacidad operativa».

«Con más de 50 años de trayectoria, Suditrans encuentra en Grupo Caliche una oportunidad para impulsar su actividad y complementar sus servicios de transporte terrestre y logística, dirigido a grandes empresas productoras», según informaron desde la compañía de la familia.

Tanto su sede principal en el Centro Integrado de Transporte de Murcia, próximo al ZAL de Murcia e integrada en el Corredor Mediterráneo, como otras dos

plataformas pasan de esa manera a formar parte de la red logística de Grupo Caliche, que incorpora más de 160.000 metros cúbicos nuevos de capacidad y supera ya, en total, los cuatro millones de metros cúbicos repartidos en 50 centros. Entre ellos, la primera plataforma autosuficiente energéticamente del país.

El carácter familiar de ambas compañías ha facilitado la operación, al compartir valores y una filosofía de trabajo alineada. Y es que «compartimos visión y este es un paso natural para asegurar la continuidad de nuestra empresa tras décadas de actividad. Es una gran oportunidad para todos los que formamos parte de Sudi-

trans», señaló Pedro Díaz, gerente de la compañía.

«Tenemos muy claro nuestro objetivo de crecer para seguir siendo competitivos en un entorno marcado por la entrada de grandes fondos de inversión en el sector. Este acuerdo refuerza nuestra estrategia y es una excelente noticia para nuestros clientes y para la logística nacional», explicó Demetrio Lajarin, director de la Unidad de Transporte de Grupo Caliche. «La unión de ambas empresas abre nuevas oportunidades de crecimiento, impulsando la eficiencia operativa y permitiendo afrontar con solidez los retos para los próximos años», señalaron ayer desde el Grupo Caliche.



Pedro Díaz



Demetrio Lajarin