

■ San Javier

Las playas de La Ribera se ambientaron ayer al más puro estilo Oxford. Equipos de las universidades y de la Academia General del Aire compitieron a remos de piraguas por un primer puesto, que ocuparon con euforia los alumnos de la academia militar. Los jóvenes pudieron informarse de la oferta universitaria a pie de playa.

Estudiantes en remojo

Las universidades aprovechan el campeonato náutico para informar a pie de playa de sus carreras

A. SALAS • SAN JAVIER

La Estación Náutica Mar Menor dio ayer en el clavo de la simbiosis mar-universidad, en la que ya se han interesado en participar instituciones como la Autónoma de Madrid o la de Vigo. Un Mar Menor picado a golpe de viento y música fue el animado escenario de la jornada. Los estudiantes disfrutaron y dieron espectáculo durante una jornada náutica, organizada por el Consorcio, el Ayuntamiento de San Javier, las entidades universitarias y la Federación de Piragüismo.

Por su parte, las universidades, como Mahoma, se acercaron a la montaña de los cientos de

alumnos potenciales que buscan información sobre su futuro más inmediato. Las preferencias universitarias de los jóvenes se destaparon bajo las carpas informativas. La representante de la Politécnica de Cartagena, Sofía Tena, colmó de datos sobre plazos y requisitos a los jóvenes, preferentemente chicos, que se interesaron sobre todo por las carreras

El equipo de la Academia del Aire ganó la prueba, y la Politécnica quedó en segundo lugar

navales, industriales y de arquitectura técnica; ésta última, novedad el año próximo. En la carpa de la Universidad Católica se repitió la pregunta del millón: «¿cuánto tendrá que gastarse mi viejo para que yo sea universitario?». La paciente informado-



Los equipos de universitarios que participaron en el campeonato forman en la playa.

JUAN LEAL

ra, María José Pérez, recibió a más chicos interesados por cursar la carrera de educadores físicos y a más chicas inclinadas por la enfermería, la fisioterapia y la nutrición. La guerra de los sexos.

En la caseta de la Universidad de Murcia fueron más requeridas las Ciencias de la Salud, la fisioterapia y la enfermería. «Los chicos preguntan más por la nota que necesitan para el acceso. A las chicas les da más lo mismo

porque suelen obtener notas más altas», afirma Pilar Nicolás, representante de la institución universitaria. También recalaban en busca de información padres inquietos por el futuro de sus hijos, mientras las criaturas tomaban el sol en la arena.

En la carpa de la Academia General del Aire se agotaron los carteles de la popular Patrulla Águila. Numerosos jóvenes se acercaron a preguntar sobre la

tropa profesional y los requisitos de ingreso en las distintas escalas de la carrera militar. El ambiente festivo animó también al personal hacia otras inclinaciones que no fuesen pensar en qué hincar los codos el próximo otoño. Todo el material de promoción, gorras, pins y camisetas, se agotó en un abrir y cerrar de ojos. Y la pregunta más frecuente, según la estadística playera, fue «¿dónde se recogen los vales para la paella?».



Escuela de Negocios
FUNDESEM
Fundación para el Desarrollo Empresarial
"35 años formando directivos"

"25 Cursos intensivos de aplicabilidad inmediata a la práctica empresarial, desarrollados por destacados profesionales entre los meses de Abril y Julio."

Seminarios

1^{er} Ciclo de Desarrollo Directivo de la Región de Murcia

15^o Seminario

7 de Junio, de 10 a 20 horas.

CÓMO NEGOCIAR CONDICIONES DE VENTA

En la actualidad, la venta se ha convertido en una negociación de precios, plazos, garantías, volúmenes de pedido,

Objetivos

- Aplicar la inteligencia emocional a la negociación.
- Negociar condiciones de venta con estrategias y tácticas previamente planificadas.
- Conseguir las mejores condiciones de venta.

24^o Seminario

7 y 8 de Julio, Viernes de 10 a 20 h y Sábado de 10 a 14 h.

TÉCNICAS DE VENTAS

En un entorno cada vez mas competitivo, los métodos tradicionales de ventas están desfasados. Captar y mantener clientes plantea nuevas acciones que exigen nuevos caminos.

Objetivos

- Identificar los problemas de los clientes con rapidez y precisión.
- Reducir su "resistencia" a comprar.
- Persuadir de una forma personalizada.
- Fidelizar la relación empresa/cliente.

Ponente en ambos seminarios:

CARLOS ROSSER MARÍN, Licenciado en Ciencias Económicas y Sociología por la Universidad de Friburgo (Suiza) y Psicoterapeuta de grupo por la Facultad de Medicina de Murcia. Entre otros cargos, ha sido Jefe de Formación y de Marketing Directo de una entidad financiera.

Información e Inscripciones:
Edificio "Torres Azules"
C/. Nelva, 4 • 30007 Murcia
Tfn. 902 26 68 00
Fax 968 23 61 77
E-mail: murcia@fundesem.es

■ La Unión

Piden que el paraje El Chorrillo pase a ser propiedad municipal

CÉSAR GARCÍA • LA UNIÓN

Izquierda Unida ha pedido al Ayuntamiento de La Unión que inscriba el paraje El Chorrillo en el registro de la propiedad municipal, como paso previo a una futura expropiación de la zona, ubicada al pie de la sierra minera y considerada como el pulmón de la localidad, debido a su pinada.

Según IU, el paraje está desatendido por la empresa Portmán Golf, propietaria de los terrenos desde que se los transfirió Peñarroya hace unos dos lustros. «Es necesario dotar a la zona de un cortafuegos de garantías y talar la arboleda, que ocupa aproximadamente una hectárea de terreno, así como limpiar de matorrales la zona», aclara José Haro, edil de IU.

La intención del grupo municipal es que este paraje sea inscrito en el registro de la propiedad municipal. «El propietario de un terreno tiene la obligación de limpiarlo y acondicionarlo. En caso de desatender sus funciones, el ayuntamiento puede llevar a cabo la limpieza de la zona, con cargo a cuenta del dueño. Si éste no paga el acondicionamiento, la corporación podría inscribirlo en el registro de la propiedad municipal, como paso previo a su expropiación. Así la citada expropiación saldría más barata al ayuntamiento, porque de la indemnización al propietario habría que detraer lo que ha costado la limpieza», argumenta Haro.

Para expropiarlo sería necesario que el terreno se declarase de interés social y de utilidad pública, siempre y cuando el ayuntamiento no llegase a un acuerdo con la empresa Portmán Golf.

En relación a este tema, el consistorio ha solicitado al Inem una subvención por valor de casi 10 millones de pesetas, que incluye la limpieza de la playa de Portmán, así como de los parques del término municipal, como el de El Chorrillo. El Inem ha retenido el proyecto por el momento, argumentando que el ayuntamiento debe desglosarlo y no presentar sus diferentes actuaciones de forma común. El consistorio lo ha reenviado dividido en dos: por un lado la limpieza de las playas y por el otro la de los parques; y está a la espera de que el Inem le dé una respuesta.

Por otra parte, el Pleno aprobó el viernes con los votos a favor de IU y PSOE, y la abstención del PP, iniciar la redacción de un reglamento de participación ciudadana, del que aún carecía el consistorio. La corporación se comprometió a elaborar el reglamento en el plazo de tiempo «más breve posible». El objetivo es recoger las propuestas que se formulen, «con el fin de que la democracia participativa sea una realidad en el municipio de La Unión». El ayuntamiento unionense se basará en la experiencia de otros municipios.